

# LYCEE DE L'ALBANAIS

BTS CCST - Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

(anciennement Technico-Commercial)

LE LYCEE DE L'ALBANAIS VOUS ACCOMPAGNE VERS LA  
REUSSITE ET L'EMPLOI



- Le lycée d'Enseignement Général et Technologique de l'Albanais est un lycée public, ouvert depuis 1996. Il accueille 1200 élèves, étudiants et apprentis de la Seconde Générale au BTS.  
Il est situé à 20 mn (train, bus ou voiture) des villes d'Annecy et Chambéry.



Année de création | 2017

Visa & labels | Lycée Eco Responsable EDD niveau 3.

Diplôme(s) délivré(s) |  
BTS

## DIRECTEUR

M. Bernard PERRADIN

## CONTACTS

LYCÉE DE L'ALBANAIS

rue du lycée - 74152 RUMILLY

Tél. | 04 50 01 56 20

Fax | 04 50 01 56 26

E-mail | ce.0741232N@ac-grenoble.fr

Site Internet | <https://albanais.ent.auvergnerhonealpes.fr/>

## FORMATIONS & ADMISSIONS

**Formation professionnalisante dans le secteur du commerce B to B** qui repose sur une double compétence TECHNIQUE et COMMERCIALE.

Le BTS CCST fait partie des BTS SERVICES. Le recrutement se fait via la plateforme **PARCOURSUP**. La sélection des candidats repose sur l'étude du dossier scolaire (résultats, appréciations et motivations).

L'étudiant(e) doit être ouvert(e) d'esprit, persévérant(e), dynamique, mobile, avec des qualités de communication et faire preuve d'intérêt pour des produits apportant une solution technique à des professionnels.

Cette formation s'adresse en priorité aux bacheliers technologiques (STMG et STI2D) et professionnels (VENTE, COMMERCE, MELEC, TISEC, ...).

Notre BTS accueille aussi bien des filles que des garçons. **Notre section est limitée à 15 étudiant(e)s** permettant un suivi pédagogique personnalisé. Nous vous offrons la possibilité de choisir la voie scolaire ou de l'apprentissage. L'établissement propose des équipements informatiques et industriels en relation avec les exigences du BTS.

## PROGRAMMES & SPÉCIFICITÉS

La formation repose sur **4 pôles d'activités professionnelles** caractérisant le métier :

- Conception et commercialisation de solutions technico-commerciales
- Management de l'activité technico-commerciale
- Développement de la clientèle et de la relation client
- Mise en oeuvre de l'expertise technico-commerciale

Elle est complétée par **des matières générales** :

- Culture générale et expression
- Langue vivante étrangère - Anglais
- Culture économique, juridique et managériale

La formation permet de développer **des compétences professionnelles** :

- prospection d'une clientèle en vue de développer son portefeuille d'affaires
- négociation de solutions techniques et commerciales
- développement d'une relation de confiance avec sa clientèle
- maîtrise des outils numériques nécessaires à son activité

## STAGES & PLACEMENT DES JEUNES DIPLÔMÉS

**La formation comprend entre 14 et 16 semaines de stage en entreprise réparties sur les 2 années.** La section de BTS CCST dispose d'un réseau de partenaires professionnels situés principalement sur les 2 Savoies, dans des secteurs d'activité variés (grossiste en électricité, grossiste en chauffage, informatique bureautique, industrie mécanique, location d'engins professionnels, ...).

La formation peut s'effectuer par la voie de l'apprentissage selon les souhaits de l'étudiant en accord avec l'équipe pédagogique.  
Les débouchés concernent les métiers de la fonction commerciale dans un environnement B to B :

Les débouchés concernent les métiers de la fonction commerciale dans un environnement B to B :

- Technico-commercial(e)
- Vendeur(euse) négociateur(trice)
- Chargé(e) d'affaires
- Cheff(e) des ventes

Nos jeunes diplômé(e)s peuvent poursuivre en licence professionnelle, école de commerce, master ...

Notre BTS CCST répond **aux besoins de recrutement des entreprises**. L'insertion professionnelle est facilitée par de nombreuses offres d'emploi.

## NOTES